



ici, on réussit !

**Notre mission : vous aider à créer et développer
votre entreprise dans l'immobilier**

Bienvenue chez efficity

On aime tous réussir.

Réussir, c'est ce qui donne envie de se lever le matin.
De « casser la baraque » en vendant plusieurs maisons
dans le mois.

Réussir, c'est donner tort à ceux qui nous ont toujours
sous-estimé en faisant de superbes « estim ' » et en
les concrétisant.

Réussir, c'est apprendre un nouveau métier,
devenir bon, et l'apprendre à son tour.

Chez efficity, cette réussite nous la cultivons.
Nous la rendons contagieuse.
Dans chaque réunion, chaque visio, dans tout le réseau,
auprès de chaque client.

Nous œuvrons et accompagnons quotidiennement
toutes ces réussites.
La réussite de Marie qui voulait donner un nouveau sens
à son quotidien.
La réussite de Pierre qui peinait à joindre les deux bouts.

Ou même encore la réussite de Marc et Camille,
fraîchement retraités, et qui voulaient vendre leur maison
pour accompagner leur changement de vie.

Les réussites d'hier qui nous ont permis d'être là
où nous sommes.
Les réussites de demain qui feront le bonheur de tous
ceux qui participent à la grande aventure efficity.
Pour nous, la réussite n'est pas une question d'âge,
ni de parcours mais de volonté.

**On a tous le droit de réussir,
on a tous envie de réussir.**

**Alors réussissons
tous ensemble.**





efficity : une histoire d'entrepreneurs.

**efficity a été fondé en 2007 par
Malek Abi-Khalil et Christophe du Pontavice.**

Pionniers dans le secteur de l'immobilier, ils ont compris comment le web allait révolutionner le marché de l'immobilier mais également celui du travail.

En développant efficity, ils ont aussi développé ce qui leur semblait capital : un panel de solutions innovantes pour aider des hommes et des femmes à créer et développer leur business dans l'immobilier.



EFFICITY EN QUELQUES CHIFFRES

Plus de 2 000 consultants	180 estimations/heure	1 vente/heure
--------------------------------------	----------------------------------	----------------------

Christophe du Pontavice
Fondateur et Directeur Général

Christophe a créé et développé 2 sociétés avant celle-ci : Immostreet (racheté par le groupe SeLoger) et Argus interactive. Entrepreneur dans l'âme et passionné d'alpinisme, Christophe est animé par la conviction profonde que la réussite passe par le dépassement de soi.

Malek Abi-Khalil
Fondateur et Directeur Général

Malek a créé Annonces Gratuites (précurseur de Leboncoin) avant de rencontrer Christophe du Pontavice à l'Argus. Convaincu par la croyance que chacun a le potentiel de réussir, l'engagement de Malek est d'inspirer les futurs entrepreneurs à développer leur potentiel.



Le groupe Emeria.

Foncia est entrée dans le capital d'efficity en 2015. Foncia soutient l'entreprise dans son développement national et international mais une partie du capital est toujours détenue par les membres du comité de direction.

13 000 **3 millions**
collaborateurs **de clients**

1,2 milliards d'euros
de chiffre d'affaires



Je me lance

Une transition sereine pour faciliter vos débuts dans le monde de l'indépendance



J'intègre efficity

Une formation et un accompagnement adapté à vos besoins



Ma première vente avec efficity

Notre ADN au service de votre réussite



Les outils à ma disposition

Se différencier pour performer



Je me développe

Transmettre au service de votre avenir



Je prospère



efficity, un acteur solide du marché

Un model disruptif soutenu par un leader mondial de l'immobilier.



Je me lance

Vos premiers pas vers l'indépendance

OSEZ et découvrez comment efficity redéfinit l'indépendance en mettant à votre disposition les outils, le soutien et la liberté nécessaires pour prospérer dans l'immobilier. Nous vous guiderons étape par étape dans la création de votre nouvelle vie d'entrepreneur.

Un service dédié à la création d'entreprise

Notre engagement est de vous accompagner pleinement dans la création de votre entreprise.

Nous vous offrons un **ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ** à chaque étape de votre parcours d'intégration, de la signature de votre contrat à la mise en œuvre opérationnelle.

L'enregistrement au RSAC (Registre Spécial des Agents Commerciaux) est obligatoire, une seule et même démarche sera à effectuer en ligne via un guichet unique afin d'obtenir la création de votre entreprise et votre inscription au RSAC.

Signature
de votre contrat

Création de
votre entreprise

Obtention de votre
délégation de carte T





L'équipe juridique efficity à votre disposition

Nous sommes là pour vous conseiller, résoudre vos litiges, protéger vos intérêts et garantir une transparence totale. Développer votre entreprise en toute sérénité avec la tranquillité d'esprit d'avoir un service juridique et administratif à vos côtés.

Assistance personnalisée

Veille juridique

Sessions de formation



4,9/5

Des consultants experts

Les consultants efficity sont évalués 4,9/5 sur 20 000 avis sur Immodvisor. Tiers de confiance AFNOR, Immodvisor assure la transparence, l'indépendance et l'authenticité des avis.



4,7/5

Une ambiance de travail exceptionnelle

efficity a obtenu l'excellente note globale de 4,7/5 et le label HappyAtWork qui démontre l'épanouissement et la satisfaction de ses consultants.

PAROLE DE PRO

Laetitia Stasi

Région Auvergne Rhône-Alpes
Consultante efficity depuis 2017

« Je dois dire que le service juridique efficity se distingue par son expertise exceptionnelle, des réponses rapides et une assistance précieuse sur des dossiers complexes, notamment lors de la signature des compromis, offrant ainsi un soutien inestimable. Merci aux équipes ! »



J'intègre efficity

Bienvenue chez efficity votre intégration

« Avec efficity, j'ai l'assurance d'un accompagnement efficace, complet et humain pour réussir mon projet entrepreneurial. »

Une formation d'intégration individualisée et personnalisée

Depuis 2023, efficity propose à ses nouveaux consultants **UN PARCOURS D'INTÉGRATION INDIVIDUALISÉ**. Il s'agit d'un parcours qui s'adapte au niveau de départ du participant et offre un accompagnement individuel et personnalisé à chacun.

La formation démarre dès la signature du contrat et se poursuit jusqu'à la 1ère offre obtenue par le consultant.

Un formateur professionnel du siège accompagne individuellement chaque nouvel arrivant. La formation est ponctuée d'ateliers et de lives animés par des experts métier qui permettent l'approfondissement et la mise en pratique au bon moment de la montée en compétences.

1 parcours e-learning
ultra **PERSONNALISÉ**

9 ATELIERS
de mise en pratique

RDV HEBDOMADAIRES
avec votre formateur

SUIVI QUOTIDIEN
de votre coach

Un accompagnement pas à pas avec votre coach

Votre coach vous accompagne dès votre arrivée chez efficity mais aussi au quotidien tout au long de votre vie d'entrepreneur. Il sera votre **INTERLOCUTEUR PRINCIPAL** pour échanger en temps réel sur vos problématiques et votre soutien au quotidien.





ity :

Le service client efficity, comme nul autre pareil

Votre satisfaction est notre priorité absolue. Notre équipe dédiée est à votre service du lundi au vendredi de 9h à 20h et le samedi de 10h à 14h, répondant à vos questions et résolvant vos problèmes dans un délai moyen de 2 heures pour la première réponse et de 4 heures pour la première résolution.

Nous sommes fiers d'annoncer que notre taux de satisfaction client atteint 98%, témoignant de notre engagement envers votre expérience. Nous comprenons que votre temps est précieux, c'est pourquoi nous nous efforçons d'offrir des solutions rapides et efficaces à chacune de vos demandes.

Votre confiance en nous est appréciée, et nous restons déterminés à vous offrir un service clientèle de qualité supérieure à chaque interaction. N'hésitez pas à nous contacter pour toute question ou assistance supplémentaire.

Disponible

6/7J

Délai de 1ère réponse

2H

Taux de satisfaction

98%



PAROLE DE PRO

Gaël Brossaud

région Île-de-France
Consultant efficity depuis 2019

« En perpétuel mouvement, ils s'adaptent, révisent leur posture. Il existe beaucoup d'évolutions dans le métier mais la formation dispensée est toujours d'actualité. Tout ce qui est proposé est en adéquation avec notre quotidien. »

INTERLOCUTEUR CLÉ Vincent Congnet

Directeur Général Adjoint au Réseau



Fort de près de 10 ans d'expérience dans la gestion et l'animation de Réseau, Vincent a pour rôle de piloter les équipes en charge du développement du réseau efficity : développement commercial, service client et formation.

Ma première vente

Votre première vente avec efficity

Un outil d'estimation puissant.

Notre outil d'estimation en ligne génère chaque mois plus de **130 000 estimations** dans toute la France. Ces leads estimateurs sont distribués en exclusivité à notre réseau de mandataires immobiliers. Ils reçoivent en temps réel sur leurs smartphones ces apports d'affaires via effigo. **effigo, c'est le compagnon mobile de tous les consultants efficity.**

Avec effigo, l'application mobile by efficity, soyez toujours plus efficace, et toujours en mouvement :



Recevez
vos estimations
en temps réel



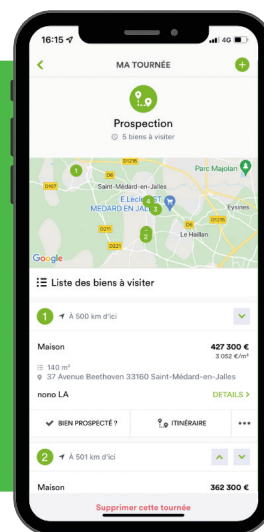
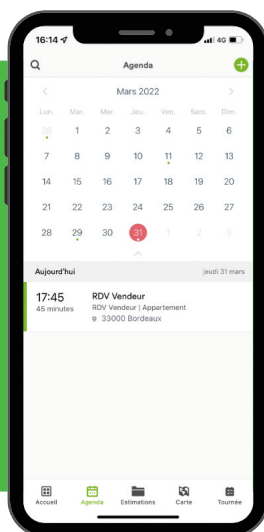
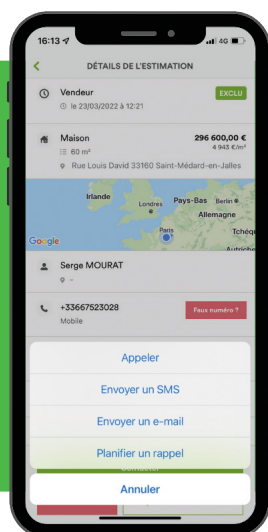
Organisez
votre emploi
du temps et gérez
votre agenda



**Prenez
contact**
immédiatement
avec vos
prospects



Optimisez
votre prospection
en organisant
vos tournées





Votre rémunération : **un combo unique** **Made in efficity**

Jusqu'à
100%
de rétrocession

Jusqu'à
12% MLM

130 000
estimations/mois

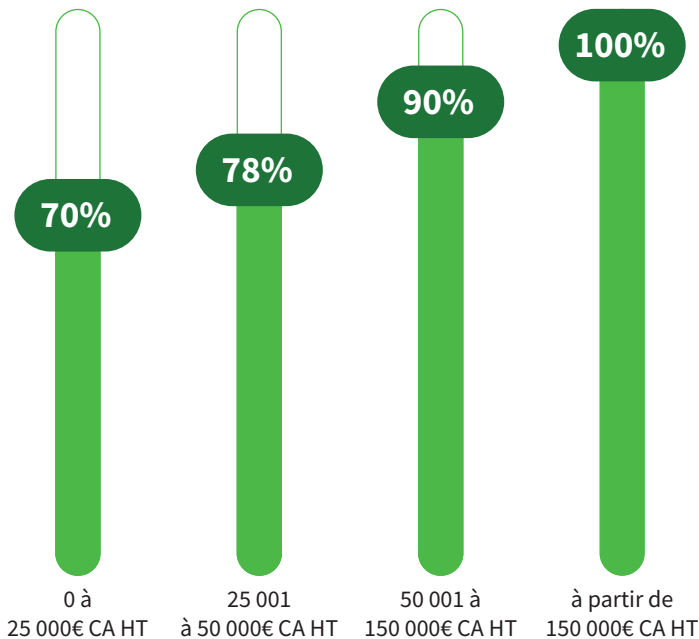
Aujourd'hui, les
estimations en ligne
représentent en
moyenne **30% DU**
CHIFFRE D'AFFAIRES
de nos mandataires.

Ma première vente



Une rémunération exceptionnelle

Votre succès, votre récompense. Chez efficity, bénéficiez d'une rémunération exceptionnelle qui reflète parfaitement votre implication et votre performance. L'offre efficity vous permet de percevoir **jusqu'à 100% de vos honoraires**





Diffuser vos annonces avec efficacy

Diffusez toutes vos annonces en un seul clic et simultanément sur les principaux portails immobiliers tels que SeLogger, Leboncoin, Logic-Immo, Figaro Immo, et bien d'autres. Profitez également de remontées automatiques sur Leboncoin et de boosts pour vos annonces SeLogger.



80 + DE 80 SITES DE DIFFUSION



Les Apporteurs, industrialiser en gardant de l'humain

Pour vous faire gagner encore plus de temps dans votre activité de consultant immobilier, nous avons développé une **plateforme web de mise en relation simplifiée**. Grâce à notre solution LesApporteurs, vous bénéficiez d'encore plus de contacts en faisant travailler votre réseau. Vous aurez à votre disposition un lien d'inscription personnalisé à communiquer à votre entourage.

Grâce à cette interface l'apporteur peut vous recommander des biens à vendre et vous mettre en relation avec les vendeurs qu'il connaît. En contrepartie, il recevra automatiquement 10% de votre rétrocession si la vente est conclue.

Inscription de l'apporteur



Déclaration d'un bien



Suivi de la vente



Rémunération automatique



La gestion locative chez efficacy

Chez efficacy, nous avons à cœur de vous permettre d'offrir à vos clients une gamme complète de services. La gestion immobilière, c'est investir efficacement et sereinement. Notre nourrice, forte de plus de 3 000 lots, vous permet de proposer la gestion locative partout en France et de bénéficier ainsi de revenus récurrents.

900

Baux réalisés par an

200

agences immobilières, CGP et mandataires partenaires

3 000

Lots gérés en France

2 400

Propriétaires bailleurs

Les outils à ma disposition

Nos outils au service de votre réussite.

En rejoignant le réseau efficity, vous avez accès à un large panel d'outils pour développer votre activité de mandataire immobilier indépendant.



INTERLOCUTEUR CLÉ **François d'Illiers**

Directeur des Systèmes
d'Informations

François était aux côtés de Christophe et Malek lors de la création d'efficity. Il est l'auteur de l'outil d'estimation et de l'ensemble des systèmes d'informations de l'entreprise ! Les équipes de François sont en charge du bon fonctionnement de l'intégralité des outils et logiciels efficity.



Un CRM et une application sur-mesure

Avec notre logiciel CRM **effihome** et l'application mobile **effigo**, vous avez à votre disposition des outils puissants pour développer efficacement votre activité immobilière.

Restez connecté à vos clients et prospects où que vous soyez, grâce à une plateforme intégrée qui simplifie la gestion de vos contacts, de vos biens immobiliers, et facilite la communication avec votre réseau. Optez pour la mobilité et la performance avec **effigo**, et transformez la manière dont vous menez vos opérations immobilières.

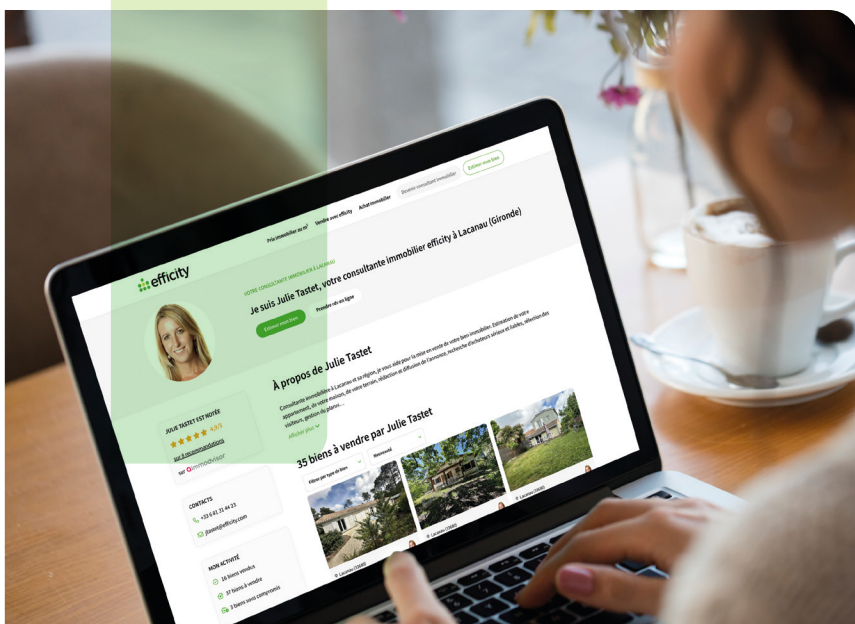


Un parcours de formation accessible sur tous vos écrans

effischool, c'est votre plateforme de formation e-learning, qui regroupe toutes les formations nécessaires à la réussite de votre activité :

Les formations obligatoires : déontologie des professions immobilières, et lutte contre les discriminations dans l'immobilier. Elles sont à faire tous les 3 ans.

Les formations en libre accès : d'une durée allant de 15min à 2h, ces modules de formation sont regroupés par thème, et vous permettent d'acquérir les compétences et les connaissances dont vous avez besoin : équipe, immobilier, outils, réglementation, et réseaux sociaux.



Votre site vitrine personnalisé

Bénéficiez d'un site vitrine personnalisé pour mettre en avant votre **expertise**, présenter **vos biens** en vente ainsi que ceux déjà vendus. Renforcez la confiance de vos prospects en publiant **vos avis** clients.

effiprint, pour votre communication

effiprint, c'est une plateforme exclusive pour personnaliser et commander tous vos supports de communication. Vous y trouverez un large catalogue de produits à l'efficacité éprouvée pour donner plus de visibilité à vos biens mis en vente, à votre activité en général. Selon vos besoins, vous pouvez commander vos supports imprimés (bloc-notes, calendriers, cartes de visites, flyers, panneaux, goodies...), ou alors préférer un kit tout prêt adapté à vos ambitions.

CARTES DE VISITE

PANNEAUX

FLYERS

ÉVÉNEMENTIEL

GOODIES



Les outils à ma disposition

Un process de vente dématérialisé

Chez efficity, nous privilégions la dématérialisation, tout se fait en ligne !

Depuis effihome, nos consultants peuvent éditer **un bon de visite, un mandat, une offre ou encore un compromis en un clic !** Finie la double saisie, toutes les informations de votre bien sont automatiquement reprises dans vos contrats.

Vos clients signent ensuite électroniquement en quelques secondes.



PAROLE DE PRO

Sandrine Hostachy

Région Nouvelle Aquitaine
Consultante efficity depuis 2022

En tant que consultant immobilier, nous disposons d'outils hypers performants. L'estimation en ligne est un gros plus dans le développement de mon CA. Les outils sont intuitifs, notamment pour la mise en ligne des mandats. Et nous sommes toujours bien accompagnés avec notre service client qui rime avec réactivité.



INTERLOCUTEUR CLÉ Laura Pélissé

Directrice Générale Adjointe

Diplômée d'un Master de Management, Laura a rejoint efficity en 2014. Elle pilote différentes équipes au sein d'efficity : Marketing, Administratif, Juridique et Technique. Ses équipes développent et améliorent les outils pour vous aider à réussir en tant que mandataire immobilier indépendant.





Développez votre équipe.

Le marketing de réseau vous permet de développer votre entreprise

Notre offre vous permet de développer votre propre équipe au sein d'efficity et de percevoir des commissions.

Vous allez débiter sous l'œil protecteur d'un parrain. Ce consultant efficity expérimenté est votre coach. Il vous fait profiter de son expérience, vous accompagne au quotidien. Lorsque vous réalisez une vente, efficity lui reverse une commission en contrepartie de son accompagnement.

Au fur et à mesure, vous allez monter en compétence. À votre tour, vous allez avoir des filleuls, qui un jour auront des filleuls,... En un mot : plus votre réseau est développé, plus vos revenus augmentent, plus vos revenus sont indépendants de vos propres ventes.

Un bon moyen de sécuriser vos revenus et d'évoluer professionnellement.



INTERLOCUTEUR CLÉ **Emmanuel Thienpont**

Directeur du développement réseau



Fort de 10 ans d'expérience au sein d'une des plus grandes entreprises de marketing de réseau, Emmanuel a rejoint efficity en 2021 pour partager son expertise avec le réseau. Sa mission ? Favoriser la croissance de votre entreprise. Emmanuel et son équipe sont là pour vous accompagner et vous conseiller, que ce soit dans le développement de votre production personnelle ou celui de votre équipe.

PAROLE DE PRO

Claire Da Costa

région Auvergne-Rhône-Alpes
Consultante efficity depuis 2021

Génial, enrichissant, motivant, ça fait vivre les régions, ça apporte de l'expérience et des connaissances. Il en faudrait encore plus, cela permet de créer de la convivialité entre le siège et les pros sur le terrain. C'est le format parfait pour faciliter les échanges et créer de l'enthousiasme.

Création d'un fonds de commerce

efficity vous permet de développer et de valoriser votre équipe. Vous créez votre entreprise et pouvez la vendre si vous décidez de changer de vie. Le siège efficity vous accompagne dans la mise en vente et la recherche du bon repreneur de votre fonds de commerce.



Je prospère

Vous accompagner tout au long de votre parcours.

Un parcours de formation en continue tout au long de l'année

Une fois le parcours d'intégration terminé, efficity vous propose un programme de formation continue pour monter en compétences.

Ce programme est entièrement à la carte, vous participez aux sujets qui vous intéressent, en fonction de vos besoins.

Qualiopi
processus certifié

REPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie suivante : ACTIONS DE FORMATION.

Centre de formation agréé Qualiopi, efficity a développé un programme de formation qui s'adapte à tous les profils pour gagner en liberté et efficacité.

La Success Academy

La Success Academy a pour objectif de vous accompagner dans le développement de vos compétences.

Les membres de la Success Academy sont sélectionnés parmi les meilleurs consultants du réseau et formés aux méthodes et outils pédagogiques par le siège.

91%

des consultants efficity déclarent être très satisfaits de la formation efficity*

- Chaque semaine plusieurs **classes virtuelles** proposées parmi un catalogue de **+ de 80 thématiques**
- Des **parcours en e-learning** accessibles 7j/7, 24h/24 pour avancer à son rythme
- Des journées « **effiboost** » en région pour maîtriser les pratiques des meilleurs performeurs du réseau
- Des **master class** thématiques

INTERLOCUTEUR CLÉ Carole Joubert

Directrice du Service Formation

Ancienne patronne d'agence immobilière, elle a rejoint efficity en 2012.

Carole est à l'origine de la méthode efficity qui participe à notre réussite depuis plus de 10 ans. Son équipe est composée de formateurs expérimentés, tous issus du terrain immobilier qui ont pour mission de vous faire monter en compétences et vous accompagner au quotidien.



*Source : Étude IFOP - questionnaire auto-administré en ligne aux consultants du réseau.



La redevance efficity.



**Pack
efficity**
105€

**Pack
premium**
189€

Marketing

(page web, diffusion, plan d'action marketing, gestion avis clients, bibliothèque de supports de com)

Outils

(logiciel métier complet, une appli pour rester connecté à vos clients, plateforme d'impression personnalisée)

Support métier

(rédaction des compromis, mandats, bons de visite et offre électronique, étude de marché complète)

Assistance

(assistance juridique complète & service client)

Estimations

(130 000/mois) & Google Workspace
(Gmail, Drive, GSlide, Calendar GDoc, etc.)

84€/mois

Je rejoins la vie d'équipe efficity

Une vie d'équipe

La vie des consultants efficity est rythmée par de nombreux événements en région, offrant des opportunités de formation, de rencontres et d'échanges enrichissants avec d'autres consultants.



Événements nationaux



Entraide



Reconnaissance



Proximité



Partage



Événements locaux



efficity - 48 avenue de Villiers 75017 Paris.

efficity est Titulaire de la carte de Transaction - efficity CPI75012015000002025 délivrée par la CCI de Paris Ile-de-France
• Garantie financière de 500 000€ GALIAN 89 rue de la Boétie 75008 Paris - SIRET : 497 617 746 00092

